

Fortbilder Qualifizierung - MASTERCLASS:

„Gute Fortbildungen, gute Vorträge“

1-3 tägige lebendige Fortbildungen und spritzige Vorträge
(auch) für „nicht pädagogische“ Zielgruppen qualifiziert durchführen

„Ein schlechter Fortbilder
kann leicht provoziert
werden, ein guter provoziert
leicht.“

Ulrich Krämer

**Maximal 8
TeilnehmerInnen!**

**€ 2.000 Tagessatz
und mehr sind
nach dieser
Qualifizierung
leicht erreichbar!**

2027

2 Module (6 Tage):

- 19.10./21.10.
- 16.11./18.11.

Zeiten:

09:00 Uhr bis 16:00 Uhr

Ort:

FBS Bonn
Lennéstraße 5
D-53111 Bonn

Deine Investition:

€ 4.500,-

Dozent:

Ulrich Krämer



Die Trainerausbildung (Fachpädagoge oder SysAGT®) habe ich absolviert.
Die Fortbilder Qualifikation (FoBiQ) habe ich absolviert. Ich habe
Erfahrungen in (Lehrer-)Fortbildungen gesammelt.

Und nun bekomme ich Anfragen von für mich fachfremden Berufsgruppen
(Banken, Energieversorger, Kommunalverwaltungen, Verkehrsverbünden,
Fußballverein, Feuerwehr/Rettungsdienst,
Krankenhäusern/Pflegeeinrichtungen, etc.). Ich habe keine Ahnung, wie das
geht und was die wollen/brauchen. Oder ich soll sogar einen „spritzigen“
Vortrag halten. Hilft mir!

Nach 26 Jahren Fortbildertätigkeit und
über 25.000 FortbildungsteilnehmerInnen,
mehr als 1.000 Trainerzertifizierungen und
vielen Vorträgen im In- und Ausland verfügt
der Fortbildungsleiter **Ulrich Krämer** über
einen unglaublich großen Erfahrungsschatz
an herausfordernden Situationen mit
unterschiedlichsten Zielgruppen und
Teilnehmertypen. Er schloss die Ausbildung
zum professionellen Speaker (GSA/SHB)
mit dem besten Vortrag des Jahrgangs ab

Hierzu ist es erforderlich, die
unterschiedlichen Zielgruppen der
TeilnehmerInnen gut zu kennen.

Das schaffen wir aber nur, wenn es uns
gelingt, irgendwie in die spezielle „Szene“
einzudringen und den tatsächlichen
„Schmerz“ der Zielgruppe zu erspüren.
Erst dann haben wir die Chance, den
wirklichen Bedarf zu erkennen.

Unter anderem mit dem entsprechenden
„wording“ der Zielgruppe bekommen wir
dann den Zugang, der Vertrauen schafft,
unseren **Expertenstatus** verfestigt und
tatsächlich die Gruppe dazu begleitet, einen
praxisrelevanten Gewinn an Kompetenz,
Können und Sicherheit erlangen zu können

Bitte halten Sie einen Vortrag!

Ich allein auf der Bühne, hunderte
Augenpaare schauen erwartungsvoll, die
Scheinwerfer sind auf mich gerichtet, das
Mikro ist an, es wird leise im Saal, der
Techniker hebt den Daumen...

Wie du das erfolgreich schaffst, zeige ich dir:

**Aufbau, Einstieg, Choreographie,
Spannungsbogen, Humor, Zuschauer
fesseln und neugierig machen auf mehr,
furioses Finale.**

WEB

www.kraemer-trainings.de

KRÄMER-TRAININGS
BAHNHOFSTRASSE 44
D-50374 ERFSTADT

TELEFON

0049(0)2235-994983-1
0049(0)177-7595373

Ziele:

- ❖ Du bist anschließend befähigt, eigenverantwortlich eigene 1-3tägige Fortbildungen für unterschiedliche Zielgruppen anzubieten (Keine Trainerausbildungen!!!).
- ❖ Du verfügst über Kenntnisse und Fähigkeiten gute Vorträge zu erstellen und zu halten.
- ❖ Du hast Wissen und Kompetenz über sinnvolle und lebendige Gestaltung einer qualifizierten Fortbildung, vermögen den roten Faden zu „spinnen“.
- ❖ Du verfügst über ein hohes Maß an prozessorientierter Flexibilität.
- ❖ Du bist in der Lage, dein Auftreten und die Zielgruppenansprache zu modifizieren.
- ❖ Du bist in der Lage, zielgruppengerechte Aquisegespräche zu führen und marktübliche Preise zu verlangen.
- ❖ Zwischen den Ausbildungsmodulen entwickeln die Teilnehmer einen eigenen Vortrag.

Voraussetzungen (individuelle Absprachen sind möglich):

- ❖ Vorlage eines vollwertigen Zertifikates zum **Anti-Gewalt-Trainer** (zertifiziert auch durch Krämer-Trainings).
- ❖ Vorlage eines vollwertigen Zertifikates der **Fortbilder Qualifikation** (zertifiziert auch durch Krämer-Trainings).
- ❖ Mindestens **vier** eigenständig durchgeführte, schriftlich belegte **qualifizierte** eigene Fortbildungen für (pädagogische) Fachkräfte.
- ❖ Vorbereitete eigene (gerne auch schon erfolgreich durchgeführte) Fortbildung mit allen Unterlagen & Materialien (vorbereitete/benötigte Medien bitte vorher angeben).

Themen und Inhalte der Fortbildung:

Modul 1 (Tag 1-3): Neue Zielgruppen

- ❖ Anknüpfung an die bereits absolvierte Fortbilder Qualifikation mit der Zusammenfassung der Inhalte/Methoden/Schwerpunkte
- ❖ Sammlung/Festlegung möglicher Zielgruppen mit den entsprechenden Schwerpunkten & individuellen Themen
- ❖ Erarbeitung von Seminaren & Ablaufplänen für diese Zielgruppen
- ❖ Aqise, Vorgespräche, Angebotsgestaltung, etc.
- ❖ Üben der Seminareinstiege, möglichen Stolperfallen, etc.,
- ❖ Abgrenzung zu Seminaren in der Pädagogik
- ❖ Blick auf persönliche „Baustellen“ im Fortbildungsbereich
- ❖ Hausaufgabe für Modul 2

Modul 2 (Tag 4-6): Vorträge

- ❖ Was macht einen gelungenen Vortrag aus?
- ❖ Lampenfieber, Technikpannen, Stimmgestaltung, Bühnenpräsenz (Mäuschen vs. Rampensau), etc.
- ❖ Aufbau, Einstieg, Choreographie, Spannungsbogen, Humor, Zuschauer fesseln und neugierig machen auf mehr, furioses Finale.
- ❖ Roten Faden und Unterschiede zwischen Keynote & Fachvortrag
- ❖ Praxiseinheiten aus der Hausaufgabe
- ❖ Videoanalyse der eigenen gehaltenen Vorträge
- ❖ Feinarbeit an den eigenen individuellen Vorträgen und Fortbildungskonzepten

Methoden & Techniken

- ❖ Einzel-, Paar- und Gruppenarbeit, Theorieinputs
- ❖ Praktische Übungen zur konkreten Umsetzung, eigene Präsentations- und Moderationseinheiten
- ❖ Bewegungseinheiten, Raum für Fragen

